

Le crédit pour financer son projet professionnel

Description

Le crédit pour un projet professionnel peut être d'une grande aide pour le créateur ou le repreneur d'entreprise. Il permet également à l'entrepreneur de financer le développement de son activité. Un certain nombre de conditions doivent être remplies pour l'obtenir.

Afin d'améliorer les chances d'obtention d'un prêt bancaire, il convient de bien préparer sa demande. Dans le cas où elle ferait quand même l'objet d'un refus, il reste encore différentes alternatives au [crédit professionnel](#) classique.

[Créer mon entreprise en ligne](#)

Qu'est-ce qu'un crédit pour projet professionnel ?

C'est un **crédit qui peut répondre à divers types de besoins professionnels** :

- Trésorerie ;
- Équipement ;
- Immobilier.

Définitions et importance du crédit professionnel

Comme l'indique son nom, il s'agit d'un **crédit qui permet de lancer avec succès un projet professionnel** qui peut être :

- Une création ou une [reprise d'entreprise](#) ;
- Le développement d'une activité.

L'obtention du crédit permet ainsi à l'entrepreneur de **financer des besoins professionnels**. En cas de refus, il risque de ne pas pouvoir démarrer son projet. Avec un business plan bien ficelé et un maximum de garanties, il aura plus de chances d'accéder au prêt. Son projet doit également être cohérent et sa situation personnelle jugée stable.

Différence entre crédit professionnel et crédit personnel

À la différence d'un prêt personnel, le **crédit professionnel s'adresse aux entreprises** et aux :

- [Associations](#) ;
- Microentreprises ;
- Professionnels libéraux ;
- Franchises.

Pourquoi souscrire à un crédit pour un projet professionnel ?

Le crédit pour un projet professionnel **permet de financer l'acquisition de biens appartenant à l'entreprise**, tels que les :

- Matériels informatiques ;
- Machines industrielles ;
- Outils ;
- Véhicules professionnels.

Bon à savoir : les banques n'accordent pas facilement un crédit pour financer le [besoin en fonds de roulement](#) d'une entreprise.

Rappelons qu'outre les investissements de croissance, le crédit pour un projet professionnel peut servir également à **reprendre un fonds de commerce** ou :

- Acheter un bien immobilier (entrepôt, bureau, etc.) ;
- Financer une nouvelle franchise.

Quels sont les types de crédit qui existent ?

Outre l'emprunt bancaire, divers types de crédit permettent de financer un projet professionnel. Le **prêt d'honneur** en fait partie. Il s'agit d'un crédit à taux zéro accordé à l'entrepreneur pour lui permettre de consolider ses apports personnels.

L'entrepreneur a également la possibilité de **souscrire un crédit-bail** auprès d'un organisme financier en vue de financer du matériel :

- Amortissable ;
- Identifiable ;
- D'usage durable.

Comment préparer sa demande de crédit ?

Un projet bien préparé et mené par des créateurs motivés devrait permettre d'obtenir un financement. En revanche, s'il ne présente pas **assez de garanties pour séduire le banquier**, il risque de prendre du temps pour démarrer.

Élaboration d'un business plan

Avant tout, il est essentiel d'effectuer une **estimation de son besoin financier total**, qui se matérialise sous la forme d'un prévisionnel, comprenant un :

- Plan de financement ;
- Budget de trésorerie.

L'objectif est de devenir **crédible face aux partenaires financiers** et aux prêteurs. Pour ce faire, il faudra élaborer un [business plan](#) équilibrant les :

- Besoins liés au projet ;
- Ressources à consacrer au projet.

Analyse de la capacité de remboursement

Lors de la phase de préparation, il est tout aussi important de **calculer sa capacité d'endettement et son budget de trésorerie** avec le plus de précision possible. Quant au dossier de demande de prêt, il devra être complet.

Rassemblement des documents

La **demande de prêt** comprendra, entre autres :

- Une [étude de marché](#) ;
- Un prévisionnel financier ;
- La liste des partenaires du porteur de projet.

Lors de la **présentation du dossier de prêt**, le demandeur devra être à la fois sûr de lui et réaliste afin de rassurer son partenaire financier. C'est à lui d'expliquer au

banquier le plan de financement. Il lui faudra justifier sa demande, ainsi que le montant qu'il veut emprunter.

Bon à savoir : l'entrepreneur devra également prouver à son interlocuteur ses qualités de porteur de projet. Outre la viabilité et la solidité de ce dernier, il faudra qu'il lui fasse comprendre qu'il a le charisme d'un dirigeant.

Quelles sont les conditions pour obtenir un crédit pour un projet professionnel ?

Les banques accordent le crédit professionnel aux entrepreneurs lorsqu'elles sont convaincues de la qualité et la viabilité de leur projet. Avant d'accepter une **demande de prêt**, elles s'assurent que le demandeur est bien en mesure d'en effectuer le remboursement.

De la même manière que toute entreprise, **la banque cherche à optimiser sa rentabilité** et à réduire sa prise de risque. C'est pourquoi elle se méfie des projets, dont le service ou le produit ne répond pas suffisamment aux besoins du marché ou ceux :

- Présentant un plan de financement non équilibré ;
- Ne réunissant pas assez de fonds propres.

À noter : une caution bancaire est généralement nécessaire pour obtenir un crédit professionnel. Mais la garantie n'est pas obligatoire pour une entreprise qui bénéficie d'une bonne santé financière.

Pour obtenir un crédit pour un projet professionnel, il est alors essentiel de **mener une activité rentable** et de tenir des [capitaux propres](#) positifs. La demande peut être faite directement auprès de la banque de la société. Mais il est également possible de se tourner vers d'autres établissements bancaires pour l'effectuer, voire un courtier en crédit.

Et avant de déposer une demande de crédit professionnel, il convient d'**effectuer une préparation préalable**. En effet, il faudra :

- Constituer un dossier de prêt ;
- Préparer un entretien avec le banquier.

Pour mettre toutes les chances de son côté, il est conseillé au demandeur d'équilibrer au mieux le montant de l'emprunt et les fonds propres. Souvent, il doit réaliser un **apport minimum de 30 %**

afin de limiter les risques de non-remboursement.

À noter : plus le montant de l'apport personnel augmente, plus le demandeur aura de chances de se voir accorder son prêt.

Pour améliorer ses chances d'accéder rapidement à un crédit professionnel, il est recommandé aussi de **mettre en concurrence les banques**. La démarche consiste à comparer les offres existantes sur le marché.

Leur mise en concurrence donne la possibilité de trouver la proposition qui présente le meilleur rapport qualité-prix. L'entrepreneur a même le choix de **diversifier les sources de financement**. À titre d'exemple, il peut compléter ses fonds propres avec un prêt d'honneur.

Il convient de rappeler que le prêt bancaire a un coût. En effet, il entraîne des frais, dont les **intérêts d'emprunt** et les frais :

- D'assurance de prêt ;
- Annexes (de dossier, de garantie ou encore de courtage).

Quelles sont les alternatives au crédit professionnel traditionnel ?

Différentes **solutions alternatives au crédit traditionnel** existent aujourd'hui. Elles permettent à l'entrepreneur de se passer de l'emprunt. Par ailleurs, certaines peuvent l'aider à décrocher le prêt professionnel.

Financements publics et subventions

L'[ACRE](#) compte parmi les nombreuses aides et subventions permettant de financer un projet professionnel. Certaines entreprises peuvent profiter également d'**exonérations ou réductions d'impôt sur les bénéfices**.

Fonds de capital-risque

C'est un **produit d'investissement** donnant la possibilité d'acquérir des parts du capital d'une société qui dispose d'un potentiel de croissance élevé. Souvent, le financement du projet porte sur des opérations de :

- Développement ou d'innovation ;

- Reprise, cession ou transmission d'activité.

Financements participatifs

Il s'agit d'un mode de financement récent et populaire qui exige un projet bien construit. Il consiste à **faire appel à une communauté à travers une plateforme spécialisée** pour faire un don d'argent ou un investissement sous forme de prêt ou de souscription de titres financiers en échange d'une contrepartie non financière de la part de l'entreprise.

FAQ

Comment trouver un financement pour un projet professionnel ?

Le crédit professionnel constitue le principal levier pour le financer. Pour obtenir une réponse positive du banquier, il faut souvent disposer d'un apport personnel, dont le montant s'élève entre 10 et 30 % du coût total du projet. Mais en cas de refus de la demande de prêt, il reste possible d'opter pour d'autres alternatives, telles que le :

Financement participatif ;

Microcrédit.

Comment optimiser ses chances d'obtenir une aide pour financer son projet ?

Pour augmenter ses chances d'obtenir une aide financière, le porteur de projet se doit de se renseigner sur l'investisseur, notamment sur ses :

Priorités ;

Domaines d'intervention.

Cette démarche lui permettra de s'assurer que son projet remplit les conditions d'éligibilité. Lors de la présentation de ce dernier, il faudra qu'il emploie un ton positif et optimiste pour rassurer ses investisseurs et partenaires financiers.

Les banques accordent-elles un prêt professionnel sans apport personnel ?

Certains établissements bancaires accordent bien des crédits sans apport, à condition que le projet soit viable et réaliste. Il faut ainsi leur présenter un plan de financement rassurant. L'idéal serait que le dirigeant puisse justifier d'une certaine expérience professionnelle, ainsi que d'une bonne gestion du compte bancaire de l'entreprise.