

Devenir freelance en informatique

Description

Le freelance en informatique est actuellement la nouvelle mode des jeunes diplômés de l'IT. D'après une étude menée en 2017 par le cabinet Hays, de nombreuses entreprises ont fait appel à des freelances en informatique pour intervenir dans leurs locaux. Cet engouement est engendré par le savoir-faire, la qualité de prestation ainsi que la diversité des offres que proposent ces [travailleurs indépendants](#).

[Créer mon entreprise de freelance en ligne](#)

Qu'est-ce que le freelance informatique ?

Le terme [freelance](#) désigne un professionnel qui travaille à son compte de manière indépendante. Il propose des services à des clients qui peuvent être des entreprises ou des particuliers. Freelance informatique veut donc dire **travail indépendant dans le domaine de l'informatique**.

Souvent, un freelance informatique accomplit son travail **pour le compte d'une entreprise qui l'a contacté antérieurement**, soit pour :

- Accomplir une mission ponctuelle ;
- Venir en aide à l'équipe informatique en interne ;
- Apporter son expertise en tant que consultant.

Le domaine d'application d'un freelance informatique est très vaste, mais une entreprise fait généralement appel à lui pour :

- Réaliser un audit du système informatique de l'entreprise ;
- Former l'équipe en interne sur l'utilisation d'une application spécifique ;
- Donner des conseils en matière de sécurité informatique ;
- Superviser la mise en place ou la migration de données vers un espace de stockage mieux sécurisé ;
- Installer ou faire la maintenance d'un petit serveur informatique.

Un freelance informatique **peut donc être un** :

- Consultant ;

- Formateur ;
- Ingénieur ;
- Développeur ;
- Administrateur système/réseaux.

Quel statut choisir pour se lancer en freelance ?

Afin de mener à bien ses missions de façon légale, le travailleur indépendant de l'informatique doit choisir une [forme juridique](#) qui peut être soit le statut d'une :

- Société ;
- [Entreprise individuelle](#).

La majorité des freelances en informatique choisissent le régime d'entreprise individuelle **pour la simplicité de son fonctionnement**. De plus, les [obligations comptables](#) rattachées à ce statut sont relativement simplifiées.

Au sujet du statut de société également connu sous le nom d'[auto-entreprise](#), il a pour objectif **d'alléger les obligations administratives, sociales et fiscales** qui pèsent sur les entrepreneurs individuels. En revanche, il présente un inconvénient majeur : le plafonnement du chiffre d'affaires qu'ils peuvent réaliser en un an.

Dans tous les cas, que ce soit le statut d'entreprise individuelle ou d'auto-entreprise, le freelance en informatique sera toujours considéré comme étant un travailleur non-salarié. Il ne peut alors pas bénéficier d'une assurance chômage et **se retrouve avec une protection sociale amoindrie**.

Ce sont **les deux statuts les plus choisis** quand on parle de freelance. Néanmoins, la création d'une entreprise sous d'autres formes juridiques reste toujours possible. À titre d'exemple, le statut de l'entreprise individuelle (EI) permet, depuis la [loi du 14 février 2022](#), de bénéficier d'une séparation du **patrimoine personnel et de patrimoine professionnel**. Par ailleurs, mieux vaut opter pour l'EURL ou Entreprise unipersonnelle à responsabilité limitée si l'on veut pouvoir répondre à des appels d'offres.

En bref, le choix du statut pour se lancer en freelance dépend du type d'activité ainsi **que l'ambition du freelance**. Les trois points les plus importants à considérer sont :

- La protection du patrimoine individuel ;
- Les contraintes fiscales et administratives ;
- L'évolution future de l'entreprise.

Pourquoi devenir freelance informatique ?

Les raisons pour lesquelles devenir freelance informatique sont nombreuses. Parmi celles-ci, on distingue la liberté. Le travailleur est **libre de gérer son emploi du temps** comme il l'entend. Il choisit ses clients et surtout les missions qu'il veut bien accomplir.

Dans la liste des avantages que présente le métier de freelance en informatique, on retrouve également les **revenus plus importants**. En effet, il gagne généralement beaucoup plus d'argent que le salarié. De plus, il peut décider tout seul des directives à suivre, être son propre chef.

La motivation compte également parmi les principaux avantages de travailler en tant que freelance en informatique. Sans celle-ci, le travail devient souvent une obligation fatigante. D'ailleurs, c'est généralement la raison pour laquelle les freelances travaillent mieux que les salariés. Pourquoi ? Tout simplement parce que leurs objectifs sont avant tout différents.

Par ailleurs, le freelance **dirige seul son entreprise**. Il a donc le devoir de :

- Chercher continuellement des clients ;
- Approfondir ses compétences ;
- Se former aux nouvelles techniques et pratiques.

Il se doit ainsi d'être motivé pour connaître le succès. Les clients le savent tous. Ils embauchent un **chef d'entreprise responsable, motivé et conscient des enjeux professionnels** qui les lient.

Travailler en tant que freelance en informatique permet également d'**acquérir de nouvelles compétences**. Il se doit d'être polyvalent parce qu'il est le seul employé dans son entreprise.

Il a donc la lourde tâche de toujours se former pour **puiser les connaissances dont il a besoin afin de mener à bien ses missions**. En effet, contrairement aux salariés, qui passent leur journée à toujours faire à peu près le même travail, les freelances en informatique enchaînent souvent des projets différents.

Comment devenir freelance informatique ?

Pour [devenir freelance](#) informatique, quelques étapes doivent être suivies. La première consiste à **réaliser une étude de marché et à rédiger un business plan**, ce qui permet d'avoir des idées claires au sujet de l'activité dans laquelle on prévoit de se lancer. Ensuite, il est tout aussi important de choisir le statut juridique qui convient le mieux à l'entreprise et aux besoins du travailleur afin d'être apte à émettre une facture en toute légalité.

Trouver de l'argent (si ce n'est déjà fait) pour le **financement du projet**, c'est l'étape suivante à accomplir. Pour y parvenir, le freelance peut solliciter des aides à la création, si nécessaire. Après, il aura à commencer les démarches administratives pour la constitution de l'entreprise et à déposer le dossier au centre de formalités des entreprises.

Parmi les démarches à suivre, on retrouve également la **mise en place de divers moyens de communication pour faciliter les échanges avec les clients** :

- Site internet ;
- Page Facebook.

L'avant-dernière étape consiste par ailleurs à se procurer les **matériels nécessaires au bon fonctionnement de l'entreprise** tels que :

- L'ordinateur portable ;
- Le [logiciel de comptabilité](#);
- Une moto pour se déplacer rapidement chez les clients.

Enfin, il est aussi **essentiel de prospecter les clients et de créer un modèle de contrat** pour les engager.

Quelles sont les étapes pour bien commencer en freelance ?

Pour éviter de commettre des erreurs, voici quelques étapes à suivre afin de bien commencer en tant que freelance en informatique. La première est de **bien réfléchir à l'image que l'entreprise souhaite véhiculer**. Il faut alors déterminer avec précision l'offre commerciale qu'elle présentera parce que c'est grâce à cela que le travailleur va se faire connaître et se faire vendre.

Pour bien commencer en freelance, il est également nécessaire de **proposer un tarif bien calculé au préalable**. En effet, un prix trop bas pourrait faire croire aux clients que les services sont médiocres tandis qu'il ne sera pas crédible s'il est trop haut. Une astuce rapide consiste à comparer les tarifs des concurrents afin d'avoir un prix à la fois compétitif et raisonnable.

En lançant son activité, il est également essentiel d'**entretenir un bon réseau**. Celui-ci permettra au [freelance de trouver des clients](#), et donc des missions. Il ne faut alors pas hésiter à parler de l'entreprise à des amis ou à des anciens collègues qui vont ensuite en **faire de la publicité autour d'eux**. Les réseaux sociaux professionnels tels que LinkedIn et Viadeo constituent également un bon choix parce qu'ils vont **améliorer la visibilité**. C'est aussi le cas des forums et blogs professionnels. Bref, il est toujours préférable d'être partout, quitte à se rendre dans des endroits comme des salons afin de rencontrer des clients potentiels.

Il serait également intéressant d'**obtenir une recommandation**. Tous les débutants en freelance informatique savent ce que cela vaut si cette dernière provient d'un professionnel ou d'un ancien client satisfait. À propos de ce dernier, non seulement il reviendra pour une nouvelle mission, mais il sera **susceptible de recommander le freelance sur son réseau**. Il convient de toujours rester au courant de ce qui se passe sur le marché et de savoir ce que font les concurrents afin de pouvoir ajuster immédiatement les offres et les [prestations de service](#) quand cela est nécessaire.

Quel est le coût pour devenir freelance informatique ?

Devenir un freelance informatique a un coût qu'il ne faut pas ignorer. **Celui des matériels informatiques nécessaires à l'activité** est particulièrement important. Parmi ceux-ci figurent :

- L'ordinateur (de préférence portable pour plus de praticité) ;
- Une imprimante (pour les factures) ;
- D'autres outils spécifiques dont les testeurs.

Le freelance en informatique doit également effectuer des interventions au domicile de

ses clients. Aussi, il a aussi besoin d'un moyen de déplacement, une voiture ou une moto. S'il ne peut pas s'en offrir, **il faut qu'il prévoie une somme pour les transports en commun.**

En outre, il ne doit pas non plus oublier le **coût de divers logiciels** ainsi que de l'abonnement sur certains réseaux sociaux. À cela s'ajoute encore celui de l'électricité, du téléphone et de la connexion internet.

Quelles aides pour devenir consultant en informatique ?

Monter une affaire n'est pas facile, encore moins quand il s'agit d'une entreprise de consultant en informatique. Pour mener à bien le projet, il est préférable de **se faire accompagner par des professionnels** tels que :

- L'avocat ;
- L'expert-comptable ;
- Une Legaltech.

Ils seront **surtout utiles quand viendra le moment de choisir le statut juridique** de l'entreprise ou quand il faudra valider le prévisionnel financier.

En outre, dans le cadre de son projet, le freelance en informatique **peut également prétendre à des aides financières** telles que :

- La subvention des collectivités locales ;
- L'aide à la reprise et à la création d'entreprise.

Comment trouver et fidéliser ses premiers clients ?

Trouver des clients est surtout difficile surtout en début d'activité. En effet, il faudra encore faire ses preuves et **remplir son portfolio** au fur et à mesure. Parmi **les méthodes les plus utilisées** par les freelances en informatique seniors, il y a par exemple :

- Des plateformes de mise en relation prestataires/clients ;
- L'utilisation à bon escient du réseau comme cité précédemment ;
- La présence en ligne avec un site internet bien référencé (servant de vitrine pour les clients)
- L'inscription sur les réseaux professionnels tels que LinkedIn ou Viadeo ;

La présence en ligne est particulièrement importante parce qu'elle permet un contact instantané entre le client et le consultant en informatique. Certes, la bonne vieille méthode de prospection reste toujours un moyen efficace de trouver des clients. Elle consiste à trouver des clients :

- Par contact direct avec les personnes présentes dans des salons professionnels ;
- Ou en envoyant des offres de services un peu partout par messagerie.

Il est également bon de noter que trouver des clients ne suffit pas. Il est également **primordial de les fidéliser** pour que l'entreprise ne manque jamais de trésorerie. Il est alors nécessaire d'être à l'écoute du client et de prendre ses problèmes au sérieux.

Le travail bien fait plaît aux clients et les incite à recontacter le freelance à l'avenir quand il aura d'autres missions à lui proposer. De ce fait, il est **déconseillé d'accepter une commande irréalisable, faute de temps ou de moyens** afin de ne pas décevoir le client. Contrairement à ce que l'on peut penser, un refus est généralement perçu comme du professionnalisme et incite à confier davantage de projets au prestataire dès que possible.

Toutefois, **accepter une commande en urgence et la réaliser avec soin** est également un bon point à ne pas manquer pour fidéliser un client. Enfin, demander un retour sur l'accomplissement d'un travail est aussi une bonne tactique de fidélisation, car cela montre que l'avis du client est important et que le prestataire cherche constamment à améliorer ses services.

Il faut également retenir que le [salaire d'un freelance](#) varie en fonction de ses commandes.

FAQ

Où est-ce qu'on travaille quand on est freelance informatique ?

Le lieu de travail d'un freelance en informatique n'est pas fixe. Il convient de noter qu'il peut travailler :

- Chez lui dans son bureau ou bien dans son garage ;
- Dans un espace de coworking avec d'autres prestataires pour se partager un loyer situé entre 150 et 450 euros ;
- Dans un café pour ne pas se sentir seul ;
- Dans une bibliothèque pour une concentration maximale ;
- La plupart du temps, chez le client.

Comment vendre ses services en freelance ?

Dans le monde du freelancing, ce qui est surtout difficile, c'est de faire vendre ses services. Pour y remédier, le freelance doit :

- Bien se préparer avant un rendez-vous commercial ;
- S'entraîner à bien élaborer son discours ;
- Soigner son image ;
- Être à la fois honnête et professionnel ;
- Être à l'écoute du client et toujours pouvoir proposer une solution.

Que veut dire travailler en freelance ?

Freelance n'est pas un mot français. Il est d'origine anglaise et vient du terme « free-lance » qui veut dire travailleur indépendant. Disposant d'un statut juridique légal, le freelance n'est soumis à aucune hiérarchie. Il propose ses services et son expertise à des clients qui l'engagent pour des missions ponctuelles ou régulières. Travailler en freelance, c'est donc être patron de soi-même.

Quelle est la principale différence entre un salarié et un freelance informatique ?

La principale différence qui existe entre un salarié et un freelance en informatique est

que le premier est un travailleur indépendant, libre d'organiser son emploi du temps comme il le souhaite et qui n'est pas exposé à d'éventuelles sanctions de la part de son employeur. Quant au salarié, il n'est pas libre de faire ce qu'il veut de son temps parce qu'il est tenu de respecter un engagement envers son employeur, celui de réaliser une production journalière.